



# ELENA I. MEZA

## COMERCIAL

### PERFIL PERSONAL

Multitasking. Fuerte orientación comercial y sólida ética laboral.

---

### ÁREAS DE ESPECIALIZACIÓN

- Sistemas de gestión: SAP, Tango. Módulos: compra, venta y stock.
- Normas y procedimientos ISO 9000/1
- Facilidades de comunicación. Coaching y PNL.
- 

### EXPERIENCIA LABORAL

#### ADMINISTRATIVO DE VENTAS

##### Alcemar | 2018 - 2019

- Asesor comercial de ventas técnicas.
- Reportes e informes.
- Fidelización de cartera preexistente y activa colaboración en desarrollo de nuevas oportunidades de negocio.

#### ADMINISTRATIVO GRAL. SENIOR

##### Darnell Engineering del Plata S.A | 1993-2010

- Pasé por varios puestos de aprendizaje:
- Departamento de compras. Coordinación del circuito completo.
- Departamento de ventas: Asesor comercial, reportes y facturación.
- Departamento de comercio internacional: Conocimientos operativos y documentación vinculada. Coordinación y seguimiento de importaciones.
- Otras tareas realizadas: Pagos, impuestos y liquidaciones.

#### ADMINISTRATIVO DE VENTAS

##### Nikron Sudamericana | 2010-2017

- Ventas, licitaciones, cotizaciones.
  - Reportes e informes del estado de ventas.
  - Seguimiento de importaciones, en colaboración al departamento de compras.
- 

### PARA COMUNICARSE CONMIGO

Celular: 11 2319-1635  
Billinghurst 1796. CABA  
<https://www.linkedin.com/in/elena-meza-05a79144/>

### FORMACIÓN ACADÉMICA

- Estudios secundarios: Perito mercantil.
- Axoft. Seminario sistemas de gestión. Tango.

### OTRAS HABILIDADES

- Capacidad de analizar información técnica compleja.
- Capacidad de resolución de problemas.
- Formación terciaria en Cosmiatría, maquillaje profesional y estética corporal.