



LEANDRO MADRID

ANALISTA TRANSPORTE

Chofer repartidor con vocación de servicio. Con mas de 5 años de experiencia en conducción responsable y optimización de rutas. Brindando atención al cliente de alta calidad. En este puesto de trabajo implemente nuevos itinerarios para ofrecer un excelente servicio a todos nuestros compradores.

Contacto

Teléfono

+54 9 2612064943

Email

leo_tombino96@hotmail.com

Dirección

Godoy Cruz, Mendoza

Educación

2010-2015

Instituto María Goretti

Auxiliar docente

Aptitudes

- Trato amable y profesional
- Perfil colaborativo
- Excelente capacidad de organización
- Comunicación acertiva y clara
- Mantenimiento del vehiculo
- Puntualidad

Idiomas

Español

Inglés

A1

Experiencia laboral

2017 - ACTUAL

GRANJA BENEDETTI | MENDOZA

CHOFER DE REPARTO

- Carga y descarga ordenada de la mercadería a entregar.
- Entrega en tiempo y forma, brindando un trato amable al cliente.
- Conducción del vehículo conforme a las normas de tránsito y el protocolo de la empresa.
- Gestión de cobro en efectivo para aquellos clientes que pagan contra reembolso.
- Planificación eficiente de repartos buscando rutas mas eficientes y optimizando el reparto.
- Devolución de los productos a la oficina central cuando no han podido ser entregados.
- Carnet de conducir: Categoría C1

2016 - 2017

LA PIADINA MENDOZA

ENCARGADO/CAJERO DE RESTAURANTE

- Cobros en efectivo y otros medios de pago de los productos consumidos por los clientes.
- Resolución efectiva de quejas y problema de los clientes.
- Control del buen funcionamiento del restaurante.
- Conteo de dinero de la caja antes y después de cada turno.
- Gestión de incidencias, buscando su resolución o contratando al personal correspondiente.
- Control de comandas y notas de consumo para su procesamiento y posterior cobro.

2015 - 2016

SUPERMECADOS ATOMO | MENDOZA

CAJERO

- Cobro a los clientes en efectivo y con tarjetas asegurando un servicio ágil y reduciendo las esperas.
- Conciliación de cajas en su apertura y cierre para comprobar la cantidad exacta de cambio.
- Atención a las dudas y preguntas de los clientes para facilitar su compra en el establecimiento.
- Impulso y ofrecimiento de los productos que están en promoción en línea de caja,
- Fomento de las ventas y la satisfacción del cliente mediante una atención de primera categoría.
- Reposición de los elementos necesarios para las actividades diarias de caja.