Melanie Dorcemascolo

ESTUDIANTE DE LIC. EN
ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

CONTACTO

2612191227

dorcemascolo.melanie@gmail.com

Luján de Cuyo, Mendoza

ACERCA DE MÍ

Una profesional responsable y dedicada, con una fuerte motivación para aprender y crecer en el ámbito laboral. Mi enfoque se centra en el logro de los objetivos, respaldado por una actitud proactiva y ganas constantes de desarrollo. Estoy entusiasmada por contribuir al éxito de equipos mediante la aplicación de mis habilidades y mi actitud positiva.

HABILIDADES

- Responsabilidad
- Comunicación asertiva
- Dedicación
- Resolución de problemas
- Aprendizaje continuo
- Trabajo en equipo

IDIOMAS

Español (Nativo)

Inglés (nivel intermedio)

PROGRAMAS

Paquete Office, Correo, CRM, ARCA, COMPRAR.R, COMPRAS

EDUCACIÓN

- **Economía y Gestión de las Organizaciones**
Esc. N° 4012 "Ing. Ricardo Videla"- (2012-2016)
- **Licenciatura en Administración de Empresas**
Universidad de Congreso- (En curso- 3° año)
- **Cursos - Of. de Empleo de Luján de Cuyo**
 - (2019) Introducción al Trabajo
 - (2019) Cajero/a

EXPERIENCIA LABORAL

- **Administrativa**

SENI SERVICIOS GENERALES- (OCT. 2024- FEB. 2025)

Mi responsabilidad era la elaboración y control de planillas horarias del personal, la preparación de cotizaciones personalizadas para clientes, ajustando precios y condiciones de acuerdo con sus necesidades, también la generación y seguimiento de facturación a clientes, asegurando el cumplimiento de los plazos de pago, y el apoyo en la preparación de licitaciones, recopilando la documentación requerida, completando formularios administrativos para ofertar.

- **Ejecutiva de Ventas**

ANDES COMUNICACIONES- (JUN. 2023-FEB. 2024)

Como ejecutiva de ventas, he desempeñado un papel fundamental en la venta de intangibles tanto a clientes extranjeros como locales. Mi responsabilidad abarca la gestión integral de clientes, lo que implica establecer relaciones sólidas, comprender sus necesidades y ofrecer soluciones personalizadas. Además, gestiono la administración de la base de clientes, manteniendo registros precisos y actualizados. La redacción de informes de ventas detallados es otra faceta esencial de mi trabajo, proporcionando una visión clara del rendimiento y contribuyendo al desarrollo estratégico de la empresa. Mi enfoque proactivo y orientado a resultados ha sido clave para lograr el crecimiento constante de las ventas.

- **Administrativa- (Pasantía)**

CIPPI VACUNATORIO- (ENE. 2021-DIC. 2021)

Mi responsabilidad era brindar el soporte de las operaciones diarias de la empresa, involucrándome activamente en diversas tareas, desde la gestión de archivos y la organización de documentos hasta el apoyo en la coordinación de reuniones y eventos.