



OSCAR RUESCAS VENTURA

ABOGADO | RESPONSABLE COMERCIAL

Ameghino 1364, Mendoza,
CP 5501, Argentina

5492616960463

oscarruescas@gmail.com

ACERCA DE MI:

Con mas de 20 años de experiencia comercial en diferentes desafíos que me han permitido desarrollar un enfoque 360. Junto a equipos de excelencia conformando verticales de planificacion lo cual hemos logrado resultados sostenibles en el tiempo. Dentro de mis competencias rescato el espíritu emprendedor, involucrándome en nuevos proyectos, sumado al compromiso, adaptabilidad y flexibilidad, comunicacion efectiva, pensamiento critico, inteligencia emocional, gestion del tiempo, creatividad e innovacion, liderazgo, resiliencia, orientacion al cliente y al resultado, dentro de la mision, vision y proposito de la organizacion.

LINKS

LinkedIn:
<https://www.linkedin.com/in/oscar-ruescas-a7181943/>

IDIOMA

INGLES

DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento
11 de febrero 1973

Nacionalidad
Argentina

Estado Civil
Divorciado

EXPERIENCIA LABORAL

FEDERADA SALUD, MENDOZA

Mendoza
Mar 2021 - Nov 2023

FREELANCE A - 19 GROUP - MENDOZA

Mendoza
May 2019 - Dec 2020

TARJETA NARANJA/NEVADA, MENDOZA

Mendoza
Aug 2005 - Mar 2019

GRUPO UGARTE , ESPAÑA (VALENCIA)

Valencia
Nov 2001 - Jul 2004

GALAXY ENTERTAINMENT ARGENTINA SA MENDOZA

Mendoza
Jul 1998 - Mar 2002

EDUCACION

Responsable Comercial de Cuentas Corporativas Cuyo

Captación de negocios corporativos dentro de una propuesta integral. Empresas, Intituciones, Colegios educacionales, profesionales, Municipios, Cooperativas, dento del ambito privado y estatal. Con el fin de contruir desarrollo de negocios a largo plazo, con una orientacion B2B. Venta consultiva, Organizacion de Eventos, posicionamiento de marca y cercania con nuestros clientes.

Responsable Comercial

El puesto abarca tareas integrales de ventas, tanto de los productos de REVISTA CIMA, CONVIVIMOS Y DISNEY de TARJETA NARANJA, sumado mix de medios como (leds, radios, PNT, Via pública y redes sociales)

Supervisor Comercial

Captacion de comercios, venta de tarjetas de crédito, venta de productos publicitarios y seguros. Gestion de Objetivos. Planificacion, organizacion, comunicacion efectiva con el equipo, gestion de recursos, resolucion de conflictos. Seguimiento mediante tableros de Gestion, CMR, KPI's. Luego a cargo de productos y servicios de cara al cliente interno y externo, conformando las verticales conjunto con la gerencia comercial. Productos y servicios como: Visa, Banelco, Link, Prestamo a cuenta y orden e Banco Galicia, Debito automatico, entidades externas de recaudacion desarrollo de nuevos productos y servicios con el trabajo transversal con diversas areas, seguimiento del equipo asegurando que las tareas de los colaboradores se lleven a cargo en tiempo y forma.

Vendedor Automotriz

Venta de vehículos nuevos y usados, Agente oficial BMW, CITROEN, PEUGEOT y TOYOTA. Generación de préstamos prendarios, control de stock y entrega de la unidad, post venta.

Vendedor de servic

Ventas, coordinar campañas de promoción en la zona cuyo (eventos), brinde soporte al área de administración de ventas.

LICENCIA DE CONDUCIR

Categoria - B2

REFERENCIAS

PABLO LOPEZ
Tarjeta Naranja
T: 2616604488

MAURICIO HEINZE
Tarjeta Nevada
T: 2615260210

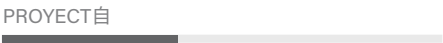
UNIVERSIDAD
SIGLO 21,
MENDOZA
Mendoza
2024

UNIVERSIDAD
SIGLO 21,
MENDOZA
Mendoza
2018

ABOGADO

LICENCIADO EN RRHH
33 De 39 Materias

HABILIDADES



CURSOS

FEDERADA SALUD
-LUCAS DALMAU
Jun 2023 - Sep 2023

Microsoft Excel

TARJETA NARANJA
-MAXIMILIANO PANERO
Jul 2017 - Nov 2017

Metodologia de capacitacion E-learnig

TARJETA NEVADA
-MATIAS GARCIA
Feb 2017 - May 2017

Microstrategy

TARJETA NEVADA
Aug 2016 - Nov 2016

Metodologia Lean

CONSULTORA PONCIO
- CORDOBA Jun 2021 -
Nov 2021

Ventas efectivas, Prospeccion

TARJETA NEVADA
-MAXIMILIANO
PANERO Sep 2015

Oratoria

TARJETA NEVADA -
MAXIMILIANO PANERO
Mar 2014

Negociacion y Ventas

TARJETA NEVADA
Apr 2011

Prevencion Lavado de Dinero

TARJETA NEVADA
Nov 2008

Mandos Medios