

**CURRICULUM VITAE**

**Datos Personales**

* Nombre: **Rosana Carla Manuele**.
* Fecha de Nacimiento: **12 de noviembre 1975.**
* Lugar de Nacimiento: **Mendoza.**
* Estado Civil: **divorciada.-**
* Hijos: **1**
* DNI.: 24.917.438.
* Domicilio: **Los Peralitos 2104 - Chacras de Coria – Mendoza.**
* Teléfonos**: Celular: (0261) 7100727 -**

**Estudios Cursados**

* Estudios Secundarios: **“Inst. San Francisco de Asís” - Bachiller Pedagógico.**
* Estudios Terciarios: **“Instituto Tecnológico Universitario” – Técnico universitario en Administración de empresas. .Universidad nacional de cuyo. I.T.U.**
* Estudio Universitario: **“Universidad del Aconcagua” - Lic. en Administración de Empresas (Cursado hasta 5º año)**

**Cursos y Conocimientos Especiales**

* **Curso de neuromanagement dictado por la Fundación Universitas.**
* **Curso de ventas:** Realizado en la cámara empresaria, técnicas de ventas y comercialización de productos tangibles e intangibles.
* **Curso de liderazgo en ventas:** Realizado en la cámara empresaria. Técnicas de organización de equipos de ventas, cumplimientos de objetivos, liderazgo y sus funciones
* **Seminario de ventas:** principios básicos de ventas y su aplicación en la realidad laboral.
* **Informática:** Conocimientos en **Windows, Word, .Excel, Sistema Tango** y **SAP**.(Manejo de sistema **informático SAP**)
* **Inglés:** Oral y Escrito (Nivel Básico)

**Experiencia Laboral:**

**Empresa de mantenimieto industrial : 2020 a la actualidad**

Limpieza industrial en restaurantes de grasas en las campana , ductos y sistemas de extracción, limpieza y control de pisos colocando cintas antideslizantes o pinturas para la seguridad de locales , mantenimiento de líneas de fuego para que estas no prendan fuego , control de techos y canaletas para la limpieza y la no filtración de agua , control de sistemas de extracción en locales , reparación de sistema de extracción para obtener máxima extracción y estar de acuerdo con sistemas de seguridad e higene , control de graseras , limpieza de pluviales y organización para limpiar y control cloacales , armado de presupuestos , para bodegas de reparaciones de ducos o techos y caletas , organización de trabajos de equipos a cargo entre 4 a 5 personas que ejecuten los planes de acción , asesoramientos en línea de vida para poder trabajar en altura , presupuesto para reparaciones y encargo de trabajo en proveedores , trabajos a bodegas Balbo , presupuestos a bodega trivento , realización en locales de centro y distintas ZONAS DE LA PROVINCIA , creación de filtros para optimizar ductos de aire y deamas .

**Gerente de juana bonita : 2018 al 2020 :**

Manejo de personal de equipos de ventas , coordinación de cierres de campañas para lograr objetivos de ventas , administración de zonas cada campaña duración 20 dias , administración de costos ventas , rastrillaje de zonas .

**GERENTE ZONAL DE GIGOT ZONA GODOY CRUZ MAIPU:JUNIO DEL 2017 al 2018**

DESARROLLAR Y POTENCIAR LAS VENTAS , CAPACITACION DE PERSONAS A CARGO CON UN PROMEDIO DE 500 ,PREPACION Y REALIZACION DE CONFERENCIA Y DESARROLLO DE REVENDEDORAS, COBRANZAS PARA BAJAR LA MOROSIDAD DE LA ZONA CON EL CUMPLIMIENTOS DE LOS INDICADORES PEDIDOS LA ZONA ,CRECIMIENTO DE LA ZONA

**Gerente volante de Avon :**

**Avon, Argentina**

**MARZO/2013 – MAYO 2017**

**:**

GERENTE VOLANTE DE AVON : Entrenamiento en Bs As , certificación Coach, y patd, cierre de campañas , personas a cargos , reuniones empresariales , organización de eventos , capacitación de lideres y empresarias , programa empresarial , reuniones a cargo dictando cursos de distintos niveles empresarios. Manejo de presupuesto. Dinámica en distintas zonas.

* **Desde septiembre 2011 a septiembre 2012: TRIUNFO SEGUROS :**

**ANALISTA DE SINIESTROS:**

Atención, análisis y resolución de siniestros para asegurados y terceros en el Área de Accidentes Viales y Vida.   
Solución de problemas en el área de terceros, ordenes de pagos de siniestros. Ordenes de pagos compras y seguimiento.  
Atención a productores en toma de siniestros y solución.  
Informes a gerencia

Ref. Gerente de siniestros: Sebastián Pierrini Tel.4410422

* **Desde Enero de 2007 a mayo de 2011:**

**INPLA s.a. (Sucursal Mendoza): Fábrica de polietileno y venta de descartables. Encargada comercial de sucursal: Región Cuyo (Empresa de Buenos Aires).**

Responsable de Sucursal Mendoza, logística y distribución en la región de Cuyo. Departamento de ventas: Atención al cliente mayorista canal retail y minorista. Cadena de distribuidores. Negociaciones para logro de ventas   
Planificación en base a presupuesto de, objetivos y volúmenes de venta y rentabilidad mensuales y anuales.  
Análisis del mercado, competencia y seguimiento de clientes.  
Supervisión de distribuidores de la región cuyo, control de stock, inventarios. Supervisión del personal.  
Auditorias comerciales en diferentes sucursales del país.  
En los meses de noviembre 2008 a abril de 2009: Encargada de la sucursal Mar del Plata INPLA S.A. con la misión de: Aumentar la cartera de clientes y los volúmenes de venta, fortaleciendo la sucursal, aumentando la cartera de clientes, como el índice de rentabilidad de la misma. Manejando el stock y la logística de la mercadería de los clientes. Con resultados satisfactorio

REFERENCIAS MARIO LOVAZZANO DIRECTOR DE INPLA: 02477-679502 Pergamino.

* **Restaurante La Mora:**

Como propietaria realizaba tareas varias:  
Tareas administrativas, de control y Supervisión del personal, Supervisión de calidad de tareas y productos, inventarios, control de materias primas, confección de cartas, atención al cliente y proveedores (selección y costos).  
Relaciones públicas y planificación publicitaria, presupuesto.

**Período laboral:** Mayo 2003 hasta Enero 2007.

* + Domicilio: Perú 928 - Ciudad de Mendoza.